

**Los efectos de la inmersión (*embeddedness*) organizativa y política sobre los actos financieros ilícitos en las corporaciones más grandes de los Estados Unidos: dependencia, incentivos y oportunidades**

**(The Effects of Organizational and Political Embeddedness on Financial Malfeasance in the Largest U.S. Corporations: Dependence, Incentives and Opportunities)**

Harland Prechel  
Texas A&M University

Theresa Morris  
Trinity College

**Resumen**

Este artículo examina las causas de los actos financieros ilícitos en las corporaciones más grandes de los Estados Unidos entre 1995 y 2004. Los resultados avalan la teoría de la estructura organizativo-política, que plantea que las estructuras sociales diferenciales crean dependencias, incentivos y oportunidades que permiten involucrarse en actos financieros ilícitos. El análisis histórico muestra que las políticas neoliberales implementadas entre 1986 y 2000 generaron estructuras organizativas y políticas que permitieron que los gerentes participaran en actos financieros ilícitos. Nuestro análisis cuantitativo presenta tres resultados principales. Primero, cuando el capital depende de los inversores se crean incentivos para participar en actos financieros ilícitos. Segundo, las estrategias gerenciales para aumentar el valor de los accionistas crean incentivos para participar en actos financieros ilícitos. Tercero, el hecho de que las corporaciones tengan subsidiarias de estratos múltiples y una estructura política que permite las contribuciones corporativas de los Comités de Acción Política (PAC, según sus siglas en inglés) crea oportunidades para participar en actos financieros ilícitos. Estos resultados tienen implicaciones importantes en el diseño de las políticas públicas. Las estructuras corporativas y estatales aprobadas en los últimos años del siglo XX fueron el resultado de una estrategia política sistemática de largo plazo y con amplios recursos, que otorgó a los cargos gerenciales un poder sin precedentes, autonomía y la oportunidad de participar en actos financieros ilícitos.

## **El crecimiento mundial de la democracia: una perspectiva de red (The Global Rise of Democracy: A Network Account)**

Magnus Thor Torfason  
Columbia Business School, Management Division

Paul Ingram  
Columbia Business School, Management Division

### **Resumen**

Examinamos la influencia de una red internacional creada por organizaciones intergubernamentales (OIG) sobre la difusión de la democracia en el mundo. Postulamos que las OIG facilitan la difusión de la democracia mediante la transmisión de información entre sus Estados miembros y la interpretación de esa información de acuerdo con las normas imperantes en la sociedad mundial, en aquellos lugares en los que la democracia se considera la forma legítima de gobierno. Empleamos un modelo de autocorrelación de redes para estimar los cambios en la democracia ocurridos en el mundo entre 1815 y 2000. Encontramos que la democracia efectivamente se difunde por medio de la red de OIG. Asimismo, la influencia de los países democráticos es más fuerte que la de los no democráticos. La evidencia indica que la red de OIG sirve como base para la difusión de las normas. Esta es una importante contribución a las explicaciones sociológicas sobre la globalización, que tienden a enfatizar la difusión divorciada de la estructura de red o la difusión dependiente de la influencia coercitiva de un conjunto pequeño de organizaciones internacionales.

## **Los inmigrantes latinos y el orden racial de los Estados Unidos ¿Cómo y dónde se incluyen?**

**(Latino Immigrants and the U.S. Racial Order: How and Where Do They Fit In?)**

Reanne Frank  
The Ohio State University

Ilana Redstone Akresh  
University of Illinois at Urbana-Champaign

Bo Lu  
The Ohio State University

### **Resumen**

¿Cómo entienden las categorías raciales existentes los inmigrantes latinos en los Estados Unidos? ¿Cómo influye el orden racial existente en los Estados Unidos en esta comprensión? Utilizando datos de la Encuesta de Inmigrantes Recientes (New Immigrant Survey), nuestro análisis señala posibles cambios futuros sobre el orden racial en los Estados Unidos. Nuestro análisis indica que la mayoría de los inmigrantes latinos reconoce las ventajas de que se los designe como blancos, cuando se les solicita que se identifiquen a sí mismos, pero la sociedad en general frecuentemente no acepta esta expansión de la condición de blanco. Nuestros resultados también sugieren que los inmigrantes latinos con piel relativamente más oscura sufren discriminación en sus ingresos anuales a causa del color de su piel. Más aún, los latinos más integrados a este país exhiben más alta probabilidad de excluirse del esquema de categorización racial existente en los Estados Unidos. Nuestro estudio sugiere que se está formando una frontera racial entre algunos inmigrantes latinos: los que tienen la piel más oscura y los que tienen más experiencia con el sistema de estratificación racial de los Estados Unidos.

# **Relación entre las ocupaciones y la estructura de la desigualdad salarial en Estados Unidos entre 1980 y 2000**

## **(Occupations and the Structure of Wage Inequality in the United States, 1980s to 2000s)**

Ted Mouw  
University of North Carolina, Chapel Hill

Arne L. Kalleberg  
University of North Carolina, Chapel Hill

### **Resumen**

Las ocupaciones laborales son centrales para los sistemas de estratificación de los países industriales. No obstante las mismas han jugado un papel menor en los intentos empíricos de explicar el reconocido aumento de la desigualdad salarial en los Estados Unidos en las décadas de 1980 y de 1990. Para corregir esta deficiencia, evaluamos los efectos del nivel de ocupación sobre la desigualdad salarial, utilizando datos de la Encuesta de la Población Actual (CPS, por sus siglas en inglés) entre 1983 y 2008. Estimamos la media y la varianza del salario para cada ocupación, controlando factores educativos y demográficos a nivel individual, para evaluar tres explicaciones sobre el crecimiento de la desigualdad salarial que compiten entre sí: (1) el crecimiento de la polarización entre ocupaciones, (2) los cambios en la educación y en la composición de la fuerza de trabajo asalariada y (3) la desigualdad residual no explicada por las ocupaciones y las características demográficas. Después de corregir los valores imputados que sesgaron los resultados de Kim y Sakamoto (2008), encontramos que los cambios entre ocupaciones explican el 66% del crecimiento de la desigualdad salarial entre 1992 y 2008, aunque el 23% de este crecimiento se debe a que en 2003 se comenzó a utilizar el esquema de codificación de ocupaciones del Censo del año 2000. El análisis de sensibilidad muestra que 18% del aumento de la desigualdad entre 1983 y 2002 se debe a cambios en sólo tres tipos de ocupación: gerentes “sin clasificar en otro rubro”, secretarías y analistas de sistemas.

**Gastronacionalismo: tradiciones alimentarias y política de autenticidad en la Unión Europea**  
**(Gastronationalism: Food Traditions and Authenticity Politics in the European Union)**

Michaela DeSoucey  
Northwestern University

**Resumen**

Este artículo desarrolla el concepto de “gastronacionalismo” cuestionando la homogeneización resultante de la globalización. Analizo aquí (1) las maneras en que la producción, distribución y consumo de alimentos pueden demarcar y sostener el poder emotivo del vínculo nacional y (2) cómo los sentimientos nacionalistas, a su vez, pueden dar forma a la producción y comercialización de los alimentos. El análisis metodológico múltiple realizado revela que la noción teórica del “gastronacionalismo” puede ayudarnos a comprender mejor las tensiones políticas pan nacionales de fronteras simbólicas; es decir, políticas que protegen algunos alimentos e industrias porque representan tradiciones culturales nacionales. En primer término, analizo la dimensión macro de las protecciones al mercado examinando el programa de la Unión Europea de las etiquetas con denominación de origen. Dicha política estipula que determinados alimentos son propiedad de determinadas naciones. En el nivel micro, un caso empírico –las políticas vinculadas al *foie gras* en Francia– demuestra el funcionamiento del gastronacionalismo como un mecanismo proteccionista que es parte de la experiencia vivida. El caso del *foie gras* es especialmente importante dado que otros participantes del sistema pan nacional lo consideran moralmente objetable. Además de las ideas que aporta a la política de fronteras simbólica, la política alimentaria contemporánea es relevante para varios campos de interés sociológico, como los mercados, las políticas de identidad, la autenticidad y la cultura y las complejidades de la globalización.

**Manchado de rojo: un estudio acerca del estigma por asociación con las listas negras de artistas, durante el “Peligro rojo” en Hollywood, entre 1945 y 1960  
(Stained Red: A Study of Stigma by Association to Blacklisted Artists during the “Red Scare” in Hollywood, 1945 to 1960)**

Elizabeth Pontikes  
University of Chicago

Giacomo Negro  
Emory University

Hayagreeva Rao  
Stanford University

**Resumen**

Sugerimos que las situaciones de pánico moral llevan a extender el estigma por mera asociación. Los individuos se ven perjudicados aun cuando sus vínculos con los miembros estigmatizados sean heterófilos e inclusive los individuos de estatus social alto pueden sufrir ese daño. Esto crea un efecto de transmisión que aumenta la escala del pánico moral. Analizando la industria cinematográfica de los Estados Unidos entre 1945 y 1960, estudiamos cómo los artistas vieron afectada su contratación en largometrajes por su asociación con otros colegas artistas que figuraban en listas negras por comunistas, *después* de haber trabajado con ellos. La mera asociación redujo las posibilidades de un artista de volver a trabajar y una sola exposición bastaba para perjudicar sus perspectivas laborales. Más aún, las carreras de los actores se veían perjudicadas cuando los escritores con los cuales trabajaban integraban listas negras. Además, los efectos negativos del estigma por mera asociación se producían aun cuando el artista implicado hubiera sido elogiado por el público. Estos resultados tienen implicaciones amplias para la acción organizada en múltiples campos sociales. Cuando algunos individuos u organizaciones obran de manera indebida y se los señala públicamente por ello, el estigma por asociación puede generar falsos positivos y así perjudicar a muchas personas inocentes.